

# NeXT朝日税理士法人ニュース

10月号 VOL. 028

## NeXT 朝日税理士法人

〒491-0873

一宮市せんい2-9-16 ササキセルムビル2F

電話：0586-75-5415 FAX：0586-75-5405

<http://next-asahi.jp>



### ふるさと納税

ふるさと納税がテレビ、新聞で紹介され過熱気味です。住民税の2割以下の金額を寄付すると有利だと言われています。例えば、合計で5万円寄付すると翌年の税金が国と地方で4万8千円少なくなるので2千円の負担になります。お礼が2千円以上だとお得になるという仕組みで、寄付をすると得をするという摩訶不思議な制度です。将来多少厳しくなると言われています。

### 【マイナンバー】4つの注意点

平成二十八年一月から、いよいよマイナンバーの利用が開始されます。そこで今回は、「企業」として注意すべき4点を確認しておきましょう。1つ目は、マイナンバーは税分野や社会保障など、利用範囲が法律で定められています。それ以外の利用は禁止されています。2つ目は、法律で定められた分野以外では、提供していただくことも禁止されています。関係ない業務でのマイナンバーは受け取らないようにしましょう。3つ目は、本人からマイナンバーの提供を受ける際には、その都度、本人であることを確認する必要があります。そして4つ目は、マイナンバー漏えいなどの防止、その他適切な管理のための安全管理措置を講じる必要があります。

以上が最も基本的な注意点になります。マイナンバーは制度面とシステム面の両方から、個人情報保護する必要があります。制度面では、法律に違反した場合の罰則があり、従来より重くなっています。また第三者機関が、マイナンバーが適切に管理されているか監視・監督を行います。システム面では通信する場合は暗号化がなされ、システムにアクセスできる人も制限されます。また個人情報一元管理するのではなく、分散して管理がされています。マイナンバーの導入によって効率性や透明性が高まり、より公平で公正な社会が実現することを期待したいですね。



## 袖振り合うも多生の縁! ~ステキな顧問先をご紹介します~

各種保険取扱い・最新機器導入

### 大喜鍼灸接骨院 様

患者様とのつながりを大切に

《健康》《感動》《笑顔》を作る施術を行っています。

一宮市三条字道東 53 番地 2 TEL0586-58-4800

診療・施術時間 午前 8:00~12:00 午後 3:00~7:00 (木曜午後と日曜は休診)



## 【今月の教えてキーワード：株主提案権】

株主が株主総会で議案を提出する権利のこと。総株主の議決権の1%以上または300個以上の議決権を6カ月以上前から保有する株主が、株主総会の8週間前までに取締役に対して書面で請求することができ。複数の株主が議決権数を合算して要件を満たせば共同提案もできる。通常、経営陣の考えとは異なる内容が出されることが多いが、提案した議案が10%以上の賛成を得られなかった場合、同内容の議案は3年間提出できない。

## 【「良い質問」が「良い答え」を連れてくる】

ミスをした部下に、あなたならどちらの声がけをしましょう。

「なぜミスをしたんだ？」

「どうしたらミスをくり返さなくなるだろう？」

質問する力を「質問力」と呼び、ひとつの能力としてクローズアップされるようになりました。「問いを立てる力」と言い換えてもいいでしょう。質問の仕方や問いの立て方で引き出される答えが変わってくるので、「相手が打ちやすい球」を投げましょうというわけです。先ほどの例でいえば、「なぜ」で理由を聞いてしまうと相手は言い訳を考え始めますが、「どうしたら？」と問いかけると自分で解決策を探すようになるそうです。世の中にはいくつかの有名な問いがあります。

例えば、マネジメントの父と称されたピーター・ドラッカーの「何のための経営か」、経営学者セオドア・レビットの「わが社は本当はどんな商売をしているのか?」。どちらも時代を超えた名言であり、本質を突いた問いでしょう。上手な質問によって交渉相手の本音を引き出したり、機転を利かせた問いかけでピンチを切り抜けたりと、商売でも質問力がものをいう場面は少なくありません。

ところで、肝心なのは「上手な質問」の中身でしょう。興味本位で自分が聞きたいことだけをポンポン投げかけても相手は打ち返してくれません。双方にとってのストライクゾーンに入る質問、つまり自分は聞きたいし相手は話したい（答えたい）と思っている質問を投げかけることができれば、商売に限らず人間関係全般がスムーズに運ぶのではないのでしょうか。質問力は一種の能力なので訓練で上達します。では、質問力がアップするひとつのテクニックをご紹介します。

相手の本音が知りたいときは、何か相談事を持ちかけてアドバイスを求めてみてください。人はアドバイスを求められると「もし自分だったら?」と想像して、警戒することなく自分の考えを話してくれるそうです。さりげなく聞いてみましょう。

「あなたならどうしますか?」

複雑なものはいかなくい

今を生きる!

## 先人の言葉

オーストリア生まれの経営学者であるピーター・ドラッカーの言葉。手が込んだことをしても徒労に終わることは多い。物事の本質を見極めてシンプルに考えよう。

## 《無料相続相談》実施中です

皆様のお近くにお困りの方、不安をお持ちの方がお見えでしたらお気軽にお声をかけて下さい。

TEL 05 86-75-5415

「相続手続き便利帳」プレゼント!  
まずはご予約のお電話を下さい。