

NeXT朝日税理士法人ニュース

10月号 VOL. 004



NeXT 朝日税理士法人

〒491-0873

一宮市せんい2-9-16 ササキセルムビル2F

電話：0586-75-5415 FAX：0586-75-5405

<http://next-asahi.jp>



消費税の税率が来年の4月から8%になる事が決まりました。官民その予定で走り出しているのに、それ以外の方法で実施になったら大混乱です。

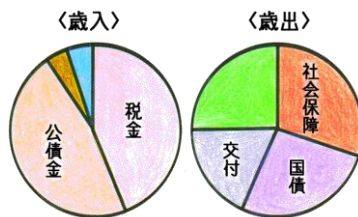
有識者会議を思わせぶりに開催しましたが、あれは完全にガス抜きですね。出席者が気の毒でした。

8% (10%) にしないで済めばそれに越した事はありません。8%に反対し、5%の継続を主張するのであれば、こういう政策を取れば日本の財政も経済も大丈夫だという対案を提案すべきだ。

文句を言い反対するだけならだれでも言える。

【国のお金の使い道を見てみよう！】

今年の五月十五日に、国の平成二十五年一般会計予算が決まりました。その総額は92.6兆円。歳出では、「社会保障関係費」「国債費」「地方交付税交付金」の三項目で全体の70%を超えています。その中でも最も多いのは、医療、年金、福祉、介護、生活保護などの公的サービス費用である社会保障関係費で、29.1兆円と全体の31.4%になります。また、国債費は利払費等が9.9兆円、債務償還費が12.3兆円で合計22.2兆円と全体の24%を占めています。都道府県や市町村などの地方公共団体間の財政の均衡化を図り、一定の行政サービスの水準を維持できるように、国が国税として徴収し再配分する地方交付税交付金は16.4兆円で全体の17.7%になります。その他では、「文教及び科学振興」5.4兆円、「公共事業」5.3兆円、「防衛」4.8兆円となっています。一方の歳入ですが、国債の発行によって作られる「公債金」が42.8兆円と全体の46.3%を占める状況です。税収でまかなわれているのは、全体の半分にも満たない43.1兆円になります。その内訳は、「所得税」が一番多く13.9兆円、次に「消費税」の10.6兆円、そして「法人税」が8.7兆円で、その他「相続税」「酒税」「たばこ税」などで9.8兆円となります。わが国は現在このような状況のため、国債に依存する財政を改善することが大きな課題となっています。



袖振り合うも多生の縁！～ステキな顧問先をご紹介します♪



珈琲屋らんぷ 扶桑 様

レトロで落ち着いた雰囲気のコffee店です。

こだわり焙煎のcoffeeは丁寧に一杯ずつドリップしています。

ボリュームたっぷりのアイスクリーム添えのワッフルは超お勧め♪♪

丹羽郡扶桑町大字南山名宇一色2-1

営業時間 AM7:00～翌 AM1:00 AM7～12 までモーニングタイム

【今月の教えてキーワード：消費者物価指数】

全国の消費者世帯が購入する物やサービスなど物価全体の動きを見るための指標で、総務省より毎月発表される。これにより同じ生活水準を維持するために必要な金額の増減が把握できる。ある時点の数値を100とし、それを基準に比較する。現在は平成二十二年が基準となっており、五年ごとに見直される。数値が100を切ればデフレ、上回ればインフレ状態と見ることができ、景気観測や物価対策などの様々な場面で利用されている。

【自分をプレゼンテーションする「力」】

ある日、一人の社長が知性的な女性秘書を従えて、プレゼンテーション会場に乗り込んだそうです。名の知れた経営者が20人ほど参加する身内的な集まりの中で、彼は新しい事業のプレゼンをすることになっていました。時間はわずか3分間。誰かのピンチヒッターだったようですが、彼にはビッグチャンスです。とはいえ百戦錬磨の猛者達を相手に、資金も人脈も知名度も実績もない人がプレゼンをしても、普通なら相手にもされないでしょう。ところがその場の全員が彼のプレゼンに真剣に耳を傾け拍手喝采し、彼の事業に支援を申し出た人までいたそうです。プレゼンの3分間に奇跡が起こった・・・のであればドラマティックですが、実はすべて彼のシナリオ通りだったようです。プレゼンをすることが決まったとき、彼はまず「自分」をプレゼンする方法を考えたそうです。どこの馬の骨かもわからない男の話を聞いてもらうには、プレゼンの前に第三者に自分を底上げしてもらうしかない。社会では人をだます行為は決して許されないが、自分をアピールするプレゼンの場だからこそ演出として認められる場合もある。



そこで彼は知性的な女友達に「1日だけ僕の秘書になってほしい」と依頼したのです。プレゼン当日、女性秘書は猛者達と名刺交換する彼のとなりで、にこやかに微笑みながら絶妙なタイミングで彼を立て、彼の経歴や将来のビジョンを的確

にかつ手短かに伝え、その間に飲み物を用意して猛者達に勧めたそうです。「私は社長の素晴らしいビジョンに共感を覚えています」。気立てが良くて気が利いて賢い。こんな秘書からそれほどまでに敬意を示されるこの男は、ただ者ではないかもしれない。彼はこうして名刺交換の時点から「自分をプレゼン」し、成功するための土壌づくりをしたのです。彼は言いました。「経営者には優れたプレゼン力が必要だ」。資金や人脈や知名度がなくてもプレゼン力があると自分や会社、商品のファンを増やすことができます。多くの人から応援してもらう仕組みづくりや戦術を考えることは、経営者にとって大切な仕事のひとつではないでしょうか。

青春は何もかも 実験である

今を生きる！

先人の言葉

イギリスの小説家
ステイヴンソンの
言葉。一生青春、
毎日が挑戦です。
新しい事を始めれば
新しい道は必ず
開ける。あなたは
無限の可能性を秘め
ている。

「無料相続相談」実施中です。

皆様のお近くにお困りの方、不安
をお持ちの方がお見えでしたら
お気軽にお声をかけて下さい。

TEL 0586-75-5415



「相続手続き便利帳」

プレゼント!



まずはご予約のお電話を下さい。